



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide



Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

Mi negocio trata de un emprendimiento de galletas en el cual cada semana va a cambiar por completo los sabores de las galletas, vamos a tener una tienda física va a funcionar siguiente forma el cliente llega y va haber una pantalla donde esta un menu de las galletas con su respectivo nombre el cliente va seleccionar las galletas que deseen dependiendo el tamaño

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

de la caja, que tenemos de 4,6,10 galletas, tambien se puede por nuestra tienda virtual en el cual va a funcionar por medio de una aplicacion, en la cual ingresa el cliente y selecciona las galletas que desee y nosotros los encargamos que llegue hasta su casa, el express es gratis solo seria pagar las galletas, nosotros estamos ubicados heredia, nuestro negocio se llama o

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

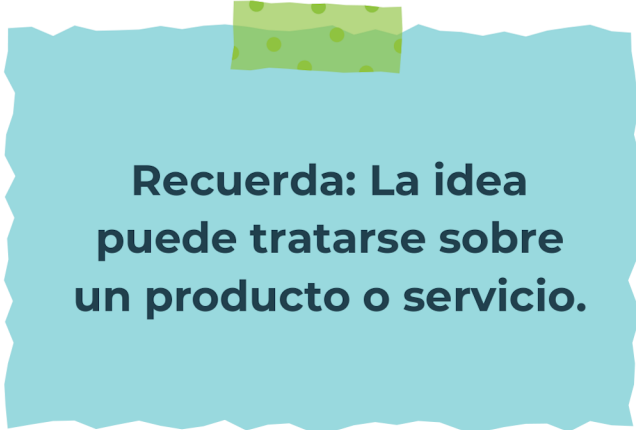


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio trata de un emprendimiento de galletas en el cual cada semana va cambiar por completo los sabores de las galletas, vamos a tener una tienda fisica va a funcionar siguiente forma el cliente llega y va haber una pantalla donde esta un menu de las galletas con su respectivo nombre el cliente va seleccionar las galletas que deseen dependiendo el tamaño de la caja, que tenemos de 4,6,10 galletas, tambien se puede por nuestra tienda virtual en el cual va a funcionar por medio de una aplicacion, en la cual ingresa el cliente y selecciona las galletas que desee y nosotros los encargamos que llegue hasta su casa, el express es gratis solo seria pagar las galletas, nosotros estamos ubicados heredia, nuestro negocio se llama cookies cream



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

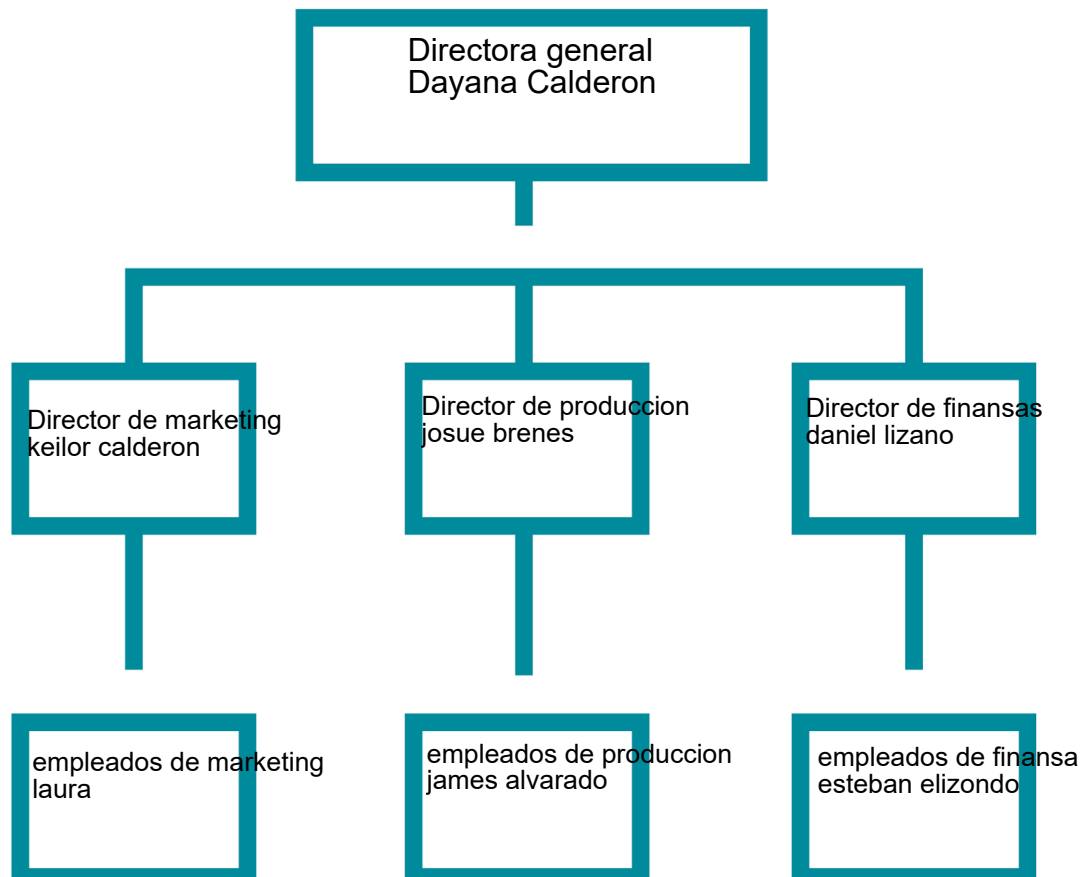
Misión:

Mi mision es lograr que mis clientes tengan productos de calidad y gran variedad de galletas y sabores

Visión:

Mi vision es que mi negocio tenga exito y que cumpla todas las expectativas de mis clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

ofrecer salarios justos y beneficios a los empleados

promover la igualdad de oportunidades y la diversidad en el lugar de trabajo

Garantizar condiciones de trabajo seguras y saludables

Sostenibilidad ambiental:

Optimizar el uso de agua y energía en el proceso de producción

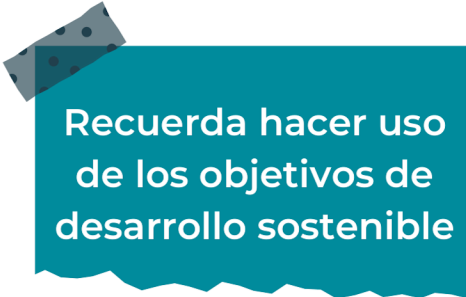
Implementar tecnología de ahorro energético y sistemas de reciclaje de agua

Utilizar materiales de embalaje reciclables, biodegradables o compostables

Sostenibilidad económica:

Mantener el equilibrio entre ingresos y costos para garantizar la viabilidad económica a largo plazo

Invertir en innovación y desarrollo de nuevos productos para mantener competitivos en el mercado



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

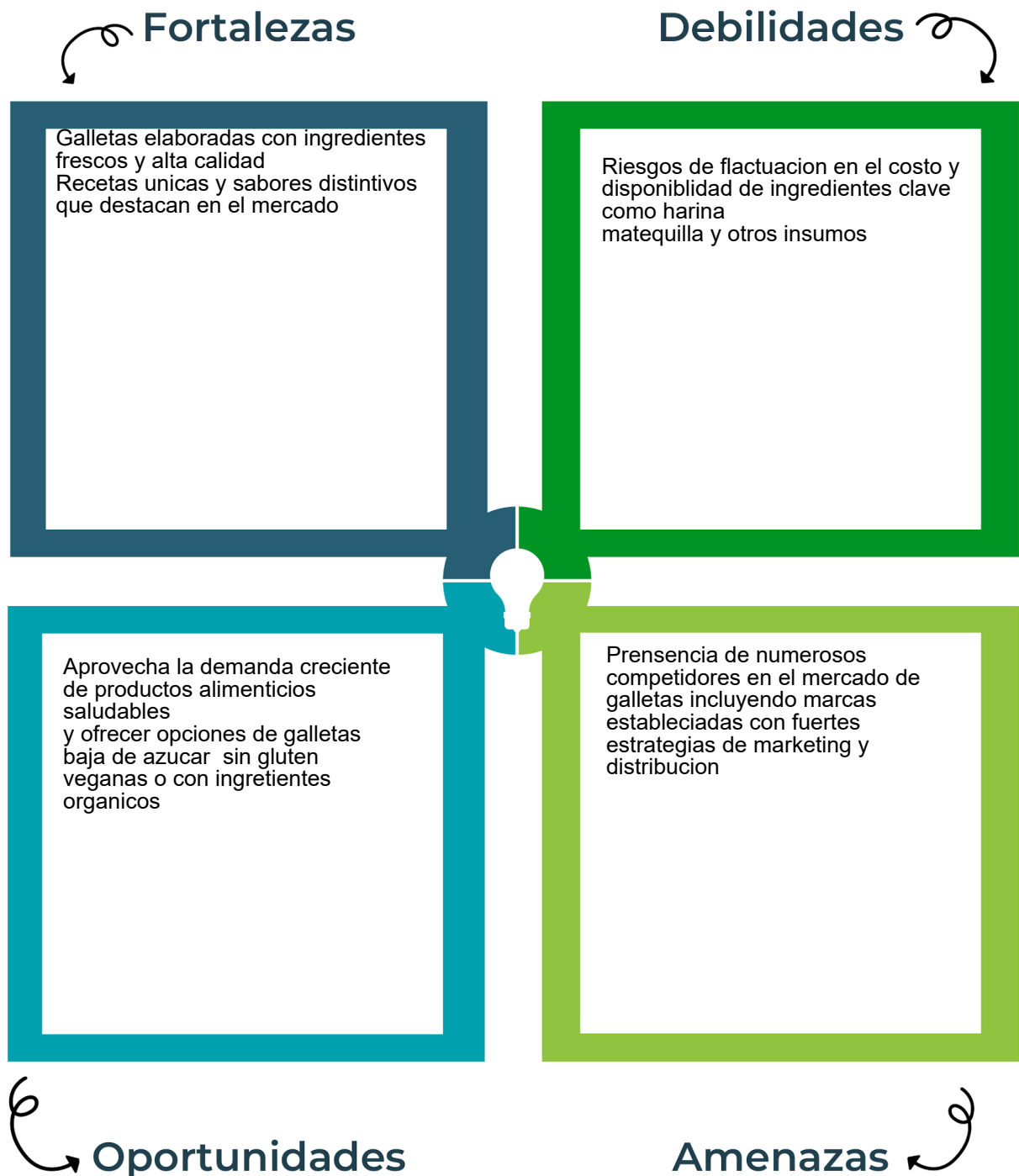
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Provedores de harina azucar mantequilla cacao y otros ingredientes esenciales</p> <p>Provedores de ingredientes gourmet para productos diferenciados</p>	<p>Investigacion y desarrollo de nuevas recetas y sabores pruebas de productos para garantizar calidad y sabor</p>	<p>Utiliza de ingredientes naturales y alta calidad sin conservantes ni aditivos artificiales proveedor locales y sostenible para asegurar frecuencia y apoyar la comunidad</p>	<p>Ofrecer un servicio al cliente amable eficiente personalizado Responder rapidamente las consultas quejas comentarios</p>	<p>Consumidores que prefieren opciones saludables como galleta sin gluten veganos bajas de azucar o con ingredientes organicos</p>
	<p>Recursos clave</p> <p>Harina mantequilla huevos cacao ingredientes esenciales para la produccion de galletas</p>	<p>galletas hechas a mano con recetas tradicionales familiares atencion al detalle en cada paso del proceso de produccion para garantizar un sabor y textura unicos</p>	<p>Canales</p> <p>Venta a distribuidores y mayoristas que compran grandes volúmenes de galleta para revender a minoristas o clientes finales</p>	<p>Personas que buscan productos con beneficios nutricionales adicionales</p>
<p>Estructura de costos</p> <p>Costos de mano de obra Salarios y beneficios para los empleados involucrados en la produccion como panaderos operadores de maquinaria y personal de empaque y etiquetado</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Venta directa a consumidores finales a traves de tiendas físicas propias franquias o puntos de venta minoristas</p>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

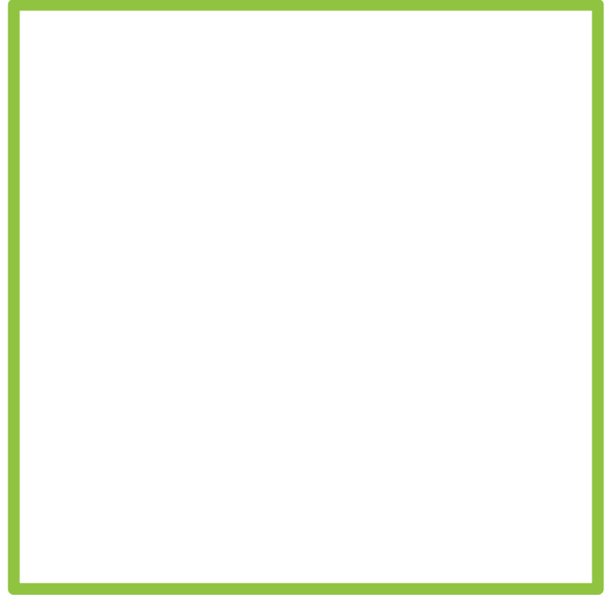


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Sabor artesanal, momentos ~~deliciosos.~~

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Alquiler
●	Agua y luz
●	Seguros
●	Licencias y permisos
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	Embalaje
●	Ingredientes
●	Costos de produccion
●	Costos de cumplimiento
●	
●	
●	

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*



4 galletas: 4500
6 galletas: 6500
10 galletas: 10000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades



400000

Punto de equilibrio monetario



600000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Intalacion de equipos
●	Propiedad intelectual
●	Equipo de oficina
●	Marcas y reputacion
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Prestamos y deudas
●	Cuentas por pagar
●	Sueldos y beneficios
●	Intereses por pagar
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica no existe un producto igual, en otros países puede que exista unos parecidos a mi negocio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplimiento legal: cumplir con obligaciones tributarias es un requisito legal

Las empresas están obligadas por ley a pagar impuestos sobre la renta impuestos
al valor agregado

¿Cómo se liquida una empresa?

La decisión de liquidar la empresa debe ser tomada por los accionistas

o propietarios generalmente en una reunión

o asamblea extraordinaria se debe aprobar formalmente la decisión de disolver la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Es un mercado saturado, destacar entre numerosas marcas de galletas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Entender los fundamentos de negocio incluyendo como justificar desiones y gestionar adecuadamente el capital

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Debes entender sus preferencias, habitos de compra y expectavivas para desarrollar productos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Entender sus preferencias y habitos de compra te ayudara a desarollar

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Nuestro cliente elige los sabores de las galletas que deseean y si la piden en linea se las hacemos llegar hasta su casa y aveces tenemos ofertas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que nuestros clientes distruten nuestras galletas y tengan buenas experiencias

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Los ingredientes de nustes galletas
harina
mantequilla
cacao
y nuetras
maquinas de trabajo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El negocio de abre todos los dias de 6 a 7, atendemos a nuestros clientes de la mejor forma

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los trabajadores del negocio

